

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Internal Sales (m/w/d)

Als einer der weltweit führenden Distributeure bietet die ALBIS Distribution GmbH & Co. KG ihren Kunden als unabhängiger Partner eines der marktführenden und umfassendsten Produktportfolios an. Es umfasst Standardpolymere, technische Kunststoffe und eine steigende Zahl nachhaltiger Produkte. Mit rund 450 Mitarbeitenden an 24 Standorten ist ALBIS in vielen Ländern in Europa, Nordafrika und Asien vertreten.

Ihre Aufgaben

- Pflege und Ausbau von Bestandskundenbeziehungen mit Fokus auf Umsatzwachstum und Budgeterreichung
- Aktive Identifikation und Ansprache von Neu- und Zielkunden auf Basis von CRM-Daten
- Umsetzung strategischer Vertriebsinitiativen im Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Entwicklung und Verfolgung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Erstellung und Follow-up von Angeboten
- Durchführung von Preisverhandlungen sowie Prüfung der Kundenbonität
- Unterstützung bei Reklamationen und Bonusvereinbarungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement, z.B. bei Preisanpassungen oder Produktentwicklungen
- Systematische Dokumentation im CRM sowie Mitarbeit an Budgetplanung und Kundenklassifizierung
- Durchführung regelmäßiger Kundenbesuche gemeinsam mit dem Außendienst

Ihr Profil

- Erfolgreich absolvierte kaufmännische und/oder technische Ausbildung sowie mehrjährige relevante Berufserfahrung, gern im Vertrieb technischer Produkte
- Sicherer Umgang mit MS Office, SAP R/3 und MS Dynamics
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch (Wort/Schrift)
- Souveräne, kommunikationsstarke und unternehmerisch agierende Persönlichkeit

ALBIS ist ein Unternehmen der Otto Krahn Group. Mit einem jährlichen Umsatz von ca. 1,1 Mrd. € ist die in Familienbesitz befindliche Unternehmensgruppe mit rund 1.600 Mitarbeitenden an weltweit 39 Standorten vertreten. Werden Sie Teil unseres Teams! ALBIS legt Wert auf Zusammenarbeit und einen freundlichen Umgang. Wir fördern Chancengleichheit und respektieren unsere Mitarbeitenden als Individuen mit unterschiedlichen Kulturen, Perspektiven, Fähigkeiten und Erfahrungen. Unser Ziel ist es, gemeinsam die spannende Zukunft der Kunststoffbranche nachhaltig sowie verantwortungsvoll zu gestalten und voranzubringen. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über den „Jetzt bewerben“-Button mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit.

ALBIS Distribution GmbH & Co. KG Mühlenhagen 35 · 20539
Hamburg
Talent Acquisition · Telefon: +49 40 78105-0
www.albis.com



[Jetzt bewerben](#)